
MERIDIAN CONSULTING

Poslovna podrška · Nabava · Razvoj poslovanja

Profil tvrtke

Dokument: Profil tvrtke

Verzija: 1

Datum: 30.03.2026

O NAMA — MERIDIAN CONSULTING

Meridian Consulting praktičan je vanjski poslovni i nabavni partner za obrtnike, poduzetnike te mala i srednja poduzeća. Pomažemo vlasnicima riješiti konkretne poslovne probleme i razvijati poslovanje — kroz stvarnu podršku, a ne generičke konzultantske prezentacije.

Naš rad obuhvaća razvoj poslovanja, nabavu, operativno unapređenje i implementaciju. Ne zaustavljamo se na savjetima na papiru — pomažemo provesti odluke u praksi, od pregovora s dobavljačima i kontrole troškova do glade svakodnevne operative.

Sve što radimo temelji se na stvarnom poslovnom iskustvu — tržišta, dobavljači, pregovori i svakodnevna operativa. Tako pristupamo svakom klijentu: izravno, konkretno i s fokusom na rezultate.

OSNIVAČ — Dominik Prelec, mag. oec.

Dominik Prelec ekonomist je čija stvarna snaga leži u višegodišnjem praktičnom radu u nabavi i maloprodaji. Vodio je nacionalne nabavne kategorije, pregovarao s domaćim i međunarodnim dobavljačima te razvijao asortiman od početka do kraja. Aktivno je sudjelovao u širenju maloprodajne mreže kroz više od 50 novih poslovnica, vodio projekte privatnih robnih marki od sourcinga do police te obavljao operativno upravljanje i koordinaciju koji drže poslovanje u pogonu. Meridian Consulting izgrađen je na tom iskustvu: praktične odluke, stvarne brojke i podrška koja funkcionira na terenu — ne samo u prezentaciji.

NAŠE USLUGE

★ PRIMARNA USLUGA

Pokretanje i razvoj poslovanja

- Poslovni planovi za HZZ
- Poslovni planovi za banke i investitore
- Financijske projekcije
- Planiranje novčanog toka (cash flow)
- Razvoj poslovnog modela
- Planiranje investicija
- Planiranje startupa

USLUGA

Poslovno savjetovanje i optimizacija

- Unapređenje poslovnih procesa
- Operativna učinkovitost
- Organizacijska struktura
- Podrška u upravljanju
- Planiranje rasta
- Podrška vanjskog poslovnog partnera

USLUGA

Nabava i upravljanje dobavljačima

- Optimizacija nabave
- Pronalazak dobavljača (sourcing)
- Podrška u pregovorima
- Upravljanje asortimanom
- Maloprodajne operacije
- Optimizacija troškova

USLUGA

Razvoj proizvoda i privatnih robnih marki

- Razvoj privatne robne marke
- Identifikacija dobavljača
- Sourcing proizvoda
- Podrška pri lansiranju proizvoda
- Koordinacija proizvodnje
- Priprema za izlazak na tržište

PROCES SURADNJE

Svaki projekt prolazi kroz četiri jasno definirana koraka:

01	02	03	04
Inicijalne konzultacije <i>Upoznajemo vaše ciljeve i izazove. Bez obveze, povjerljivo.</i>	Analiza i planiranje <i>Analiziramo situaciju i tržište. Definiramo opseg projekta.</i>	Razvoj i strategija <i>Razvijamo dokumentaciju prema dogovorenom okviru.</i>	Isporuka i podrška <i>Predajemo gotove materijale i pružamo podršku u provedbi.</i>

ZAŠTO MERIDIAN CONSULTING

Stvarno poslovno iskustvo Izgrađeno na godinama u nabavi, maloprodaji i operativu — ne na teoriji ni generičkim modelima. Stručnost u nabavi Poznajemo logiku dobavljača, troškovne strukture i pregovore iznutra, ondje gdje je važno. Fokus na praktičnu provedbu Pomažemo provesti odluke u djelo — ne pišemo samo preporuke i odlazimo.	Razumijevanje MSP-a i vlasnika Radimo s obrtnicima, poduzetnicima i malim tvrtkama te znamo kako posluju. Izravna, povjerljiva suradnja Radite izravno s konzultantom — diskretno, bez posrednika. Strukturirana dokumentacija, HR i EU Dokumenti spremni za upotrebu i jasno razumijevanje lokalnog i EU poslovnog okvira.
---	---

S KIME SURADUJEMO

Poduzetnici	Obrti	Mala i srednja poduzeća	Maloprodajne tvrtke
Proizvodne tvrtke	Osnivači startupova	Brendovi s privatnom markom	Vlasnici koji trebaju vanjsku podršku

KONTAKT

Meridian Consulting

info@meridian-consulting.hr · +385 91 138 8000 · meridian-consulting.hr · Hrvatska · EU

Dostupni za povjerljive inicijalne konzultacije.

Verzija: MC-CP-001-HR · Meridian Consulting